

ARBEITSPLATZAUTOMATISIERUNG / ERGONOMIK



VAKUUM HEBETECHNIK

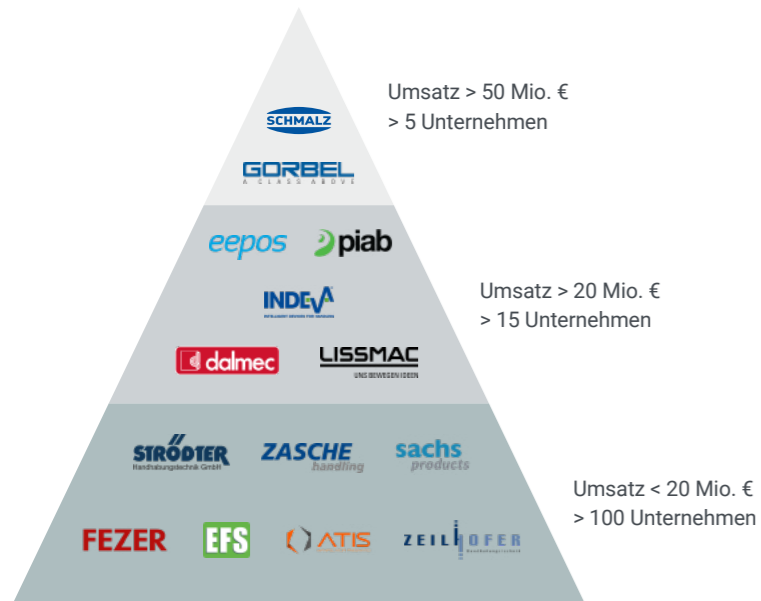
ELEKTRISCHE KETTENZÜGE

AQUIN

DIE M&A-EXPERTEN IM HANDLING

UNTERNEHMEN IM HANDLINGMARKT

Die Unternehmen im Handlingmarkt sind fast ausschließlich mittelständisch geprägt. Keines der Unternehmen hat bisher eine dominierende Größe erreicht, so dass man vom Durchsetzen eines Handling-„Standards“ sprechen könnte. Technologie und Internationalisierung werden zukünftig starken Einfluss auf die Wettbewerbsstruktur haben.

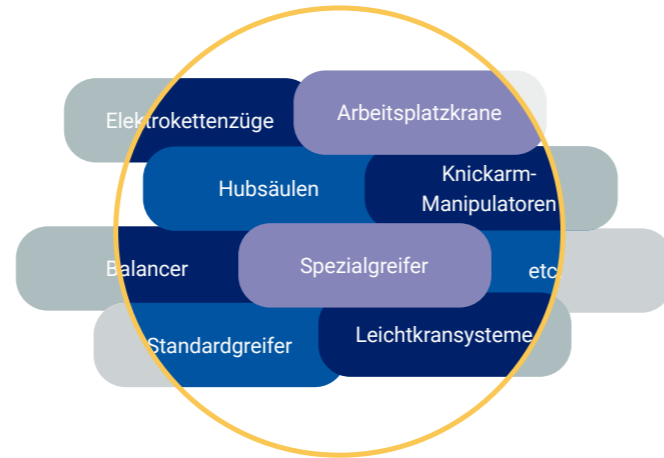


Handling-Marktstruktur

DER (DIFFUSE) HANDLING-MARKT

Der Handlingmarkt ist schwierig zu definieren beziehungsweise (noch) recht diffus im Vergleich zu bereits entwickelten / konsolidierten Märkten mit bereits festgelegten Standardprodukten und dominierenden Unternehmen (vgl. Industriekrane).

Einerseits überschneiden sich einige der Anwendungen, andererseits findet man hier auch Produktgruppen, die nicht rein dem Handling zuzuordnen sind (z.B. Kettenzüge).



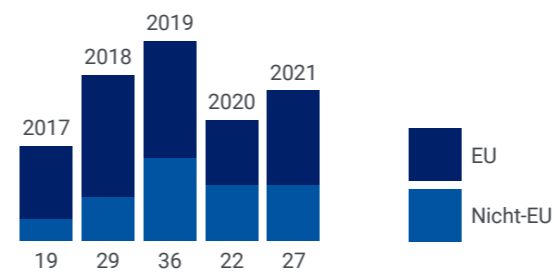
Handling-Markt-Bereiche

M&A-MARKTANALYSE HANDLING

Im Europäischen Handling-Markt ist Bewegung! Die Deal-Aktivität im Handling ist in den letzten sechs Monaten deutlich angestiegen. Dies ist ein klares Zeichen, dass der Handling-Markt für sich (noch) nicht konsolidiert ist.

Wir erwarten auch weiterhin rege M&A-Aktivitäten im Handling, da die Marktstruktur noch in der Findungsphase steckt. Dies bestätigt ebenfalls die sehr geringe Beteiligung der Finanzinvestoren am M&A-Geschehen (10% auf Basis der letzten 5 Jahren, n=133).

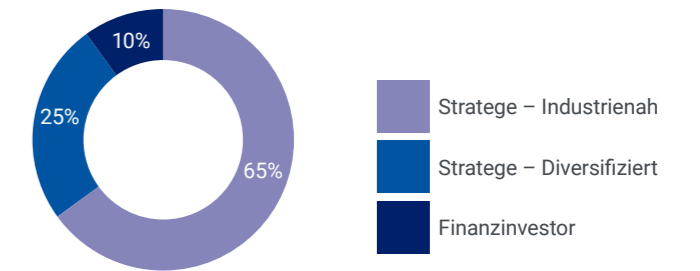
Strategische Investoren (z.B. PIAB, Schmalz) haben M&A mittlerweile als klare Wachstumsstrategie definiert, denn ein dominierender Marktteilnehmer in Europa zeichnet sich in der kleinteiligen Wettbewerbsstruktur und unter den vielen Standards derzeit noch nicht ab. Hier bleibt es spannend, in welchem Umfang die Konsolidierung in den nächsten Jahren voranschreitet.



Anzahl Transaktionen: Fokus Handling

AUSGEWÄHLTE TRANSAKTIONEN IM HANDLING

Datum	Verkäufer	Käufer	Details
03 / 22	🇧🇪 Binar Handling	🇩🇪 Schmalz	Strategischer Kauf, Produkterweiterung
03 / 22	🇺🇸 IMS	🇺🇸 Deshazo	Strategischer Kauf
01 / 22	🇬🇧 Palamatic	🇩🇪 Schmalz	Strategischer Kauf
01 / 22	🇫🇷 Manut-LM	🇧🇪 PIAB	Strategischer Kauf, Produkt/Regional
12 / 21	🇪🇸 airpes	🇺🇸 Crosby Group	Crosby (Finanzinvestor KKR)
10 / 21	🇺🇸 All-Lift Systems	🇺🇸 Dunes Point Capital	Einstieg Finanzinvestor



Transaktionen nach Käufergruppen

KOMBINATION VON INDUSTRIE- UND M&A-EXPERTISE



Wolfgang Schorre
Senior Advisor Handling
schorre@aquin.com

Wolfgang Schorre besitzt über vierzig Jahre Erfahrung in der internationalen Kran-, Handling und Hebezeuge-Industrie, u.a. bei ABUS, Konecranes und Movomech.



Thomas Grauvogl
Managing Director
grauvogl@aquin.com

Thomas Grauvogl hat in leitender Funktion erfolgreiche M&A-Projekte aus dem Bereich Material Handling, wie Binar Handling / Schmalz und Voith / Eurocrane betreut.



Stefan Deuschl
Analyst
deuschl@aquin.com

Stefan Deuschl hat neben seiner bei Airbus und Sachsenhammer gewonnenen M&A-Erfahrung auch bei Aquin bereits internationale Transaktionen mitbegleitet.

AKTUELLE REFERENZ

Aquin berät exklusiv: bei dem Verkauf an:



Deal Eckpunkte

Unser Handling-Team unterstützte als exklusiver M&A-Berater die schwedische Binar Handling Group beim Verkauf an die J.Schmalz GmbH im März 2022.

Logik

Binar Handling suchte einen Partner, um die eigene Marktposition am gestiegenen Bedarf für ergonomische Handhabungslösungen weiter auszubauen und ergänzt perfekt das Schmalz Portfolio mit seinen elektrischen Manipulatoren, Kranauslegern und Endeffektoren.

Über Binar Handling Group

Binar Handling, mit Hauptsitz in Schweden und weiteren Standorten in Frankreich, Deutschland, der Türkei und China, entwickelt seit 1979 ergonomische Handhabungssysteme darunter Manipulatoren (25 kg bis 600 kg) und „Below-the-Hook“-Lösungen.

UNSERE INTERNATIONALEN REFERENZEN

> Weltweit aktiv, verwurzelt im deutschsprachigen Raum (70% unserer Abschlüsse sind grenzüberschreitend)



GRÜNDE, DIE FÜR AQUIN SPRECHEN

Branchenfokus

Unsere Expertise ergibt sich aus 40 Jahre operativer Industrie- und Beratungserfahrung und erfolgreichen Projekten im Handling-, Kran- und Hebezeuge Markt: Die Kernwerte eines Unternehmens der Branche erkennen wir schnell und überzeugen in Gesprächen mit strategischen und finanziellen auf Augenhöhe.

Direkter Zugang zu den Entscheidern

Wir sind mit den Entscheidern der Branche persönlich bekannt. So ist es uns möglich, auf höchster Ebene Interesse zu wecken und schnelles Feedback einzuholen.

WAS WIR FÜR SIE TUN

Professionalität einer internationalen Beratung mit der Leidenschaft einer Manufaktur. Aquin ist Ihr Experte für M&A-spezifische Fragestellungen in der Material Handling Industrie. Wir haben bei zahlreichen Unternehmenskäufe und -verkäufe erfolgreich beraten und hierbei wichtige Problemstellungen gelöst:

- > Zukäufe
- > Wachstum finanzieren, frisches Kapital
- > Sondersituationen (z.B. Liquidität)
- > Nachfolgelösungen