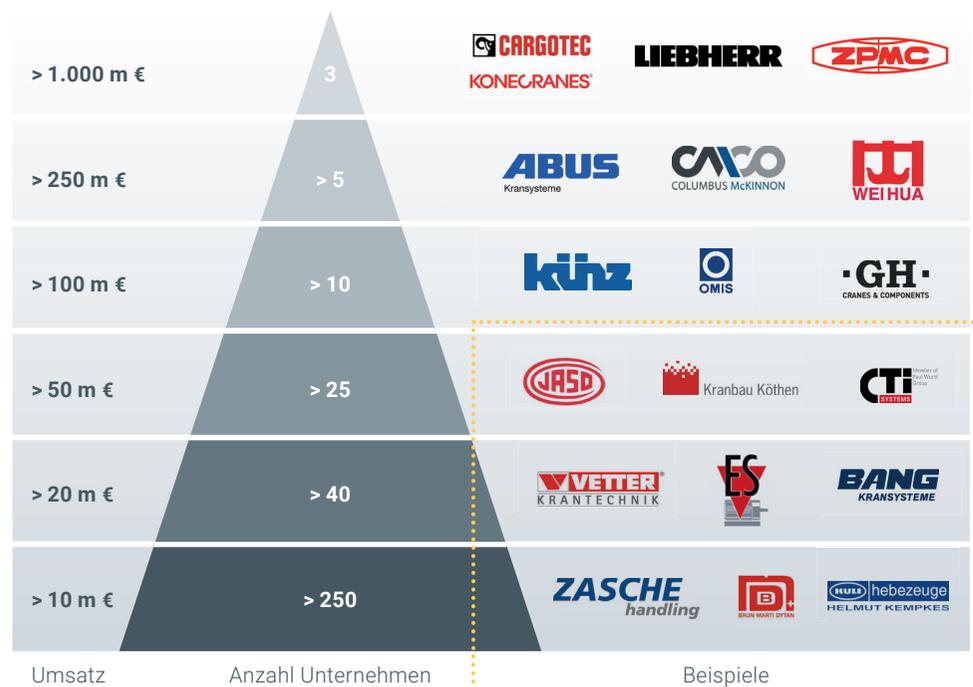


DIE GLOBALE STRUKTUR DES KRANMARKTES



Starker Wettbewerb, weiteres Konsolidierungspotential



»Die Unternehmen der Kran- und Hebezeugbranche sind weitgehend mittelständisch geprägt und unternehmergeführt. Ab einer bestimmten Entwicklungsstufe fehlt es für den weiteren Ausbau des Unternehmens manchmal an Kapital oder an einer geeigneten Nachfolgeregelung. Dies ist vor dem Hintergrund eines stärkeren globalen Wettbewerbs zu sehen, der Investitionen sowohl in zusätzliche Vertriebsmärkte zur Internationalisierung als auch in Entwicklungsaktivitäten für Automatisierungstechnik im Kontext der Industrie 4.0 notwendig macht. Unternehmen, die ihre Wertschöpfungskette horizontal oder vertikal erfolgreich erweitern und sich durch Qualität, lokalen Service oder auch als Nischenanbieter unterscheiden, werden zukünftig erfolgreich sein. Die Deal-Aktivität innerhalb der Branche hat zugenommen. Aufgrund der langfristigen Folgen der Corona-Pandemie und des anhaltenden Konsolidierungsdrucks in der Branche sind im mittleren Umsatzbereich zahlreiche Transaktionen zu erwarten.«

Wolfgang Schorre / Senior Advisor

DIE KOMBINATION VON INDUSTRIE- UND M&A-EXPERTISE



Wolfgang Schorre / Senior Advisor Kran- und Hebezeugindustrie, Fördertechnik
schorre@aquin.com

Wolfgang Schorre hat über 40 Jahre Erfahrung in der internationalen Kran- und Hebezeugindustrie. Nach seinem Abschluss als Diplom-Kaufmann war er in leitender Position bei einem führenden Kran- und Hebezeughersteller tätig. Seit 1998 ist er geschäftsführender Gesellschafter von ACS Consulting und berät international Unternehmen der Branche. Er verfügt über tiefgreifende Branchenkenntnis, die er bei Projekten der Strategieplanung, Vertriebs-, Marketing- und M&A-Beratung einsetzt.



Martin Kanatschnig / Mitbegründer und Vorstand
kanatschnig@aquin.com

Martin Kanatschnig ist spezialisiert auf den Kauf und Verkauf technologieorientierter Unternehmen, Spin-Offs, Management-Buy-Outs sowie Wachstumsfinanzierungen. Als international erfahrener M&A-Experte hat er eine Vielzahl von Transaktionen erfolgreich abgeschlossen. Vor seinem Eintritt in das M&A-Geschäft in 2005 war er bei Siemens Corporate Technology. An den Universitäten Graz und Manchester hat er bei Siemens Corporate Technology. An den Universitäten Graz und Manchester hat er bei Siemens Corporate Technology. An den Universitäten Graz und Manchester hat er bei Siemens Corporate Technology. An den Universitäten Graz und Manchester hat er bei Siemens Corporate Technology.



Thomas Grauvogl / Principal
grauvogl@aquin.com

Thomas Grauvogl ist Principal bei Aquin und hat in leitender Funktion zahlreiche M&A-Projekte erfolgreich begleitet. Er war ebenfalls in der aktuellen Voith-Transaktion involviert. Zuvor war er Strategieberater bei goetzpartners. Neben der Kran- und Hebezeugbranche ist Herr Grauvogl auf die IoT-, Software- und Automotivebranche spezialisiert. Zudem entwickelte und pflegt er den »Multiple Monitor«, einen Leitfaden zur schnellen Unternehmenswertabschätzung.



Bennet Former / Associate
former@aquin.com

Bennet Former ist Associate bei Aquin und verfügt über M&A-Erfahrung in mehreren Technologiebranchen. Während seiner Zeit bei Siemens war er verantwortlich für die Recherche potenzieller Übernahmekandidaten für die Venture Capital-Abteilung. Er ist spezialisiert auf Finanzmodellierung und Strategieanalyse. Herr Former erwarb seinen Master of Science in technischer BWL an der Technischen Universität München mit den Schwerpunkten Finance und Elektrotechnik.

Über Aquin

Aquin ist ein auf mittelständische, eigentümergeführte Unternehmen spezialisiertes M&A-Beratungshaus und steht für bankenunabhängige Corporate Finance Lösungen im Rahmen von Unternehmensnachfolgen, wachstumsbezogenen Kapitalerhöhungen, Spin-Offs, Akquisitionen und Unternehmensfinanzierungen.
www.aquin.com

Aquin & Cie. AG

Büro München:
Schackstraße 1
80539 München
+49 (0) 89 41 35 39 0

Büro Lindau:
Ludwigstraße 11
88131 Lindau
+49 (0) 8382 97 68 76 7

Vorstand: Martin Kanatschnig, Dr. Jürgen Kuttruff
Vorsitzender des Aufsichtsrats: Hans-Peter Metzler

AQUIN



DIE M&A-EXPERTEN IN DER KRAN- UND HEBEZEUGINDUSTRIE

WAS WIR FÜR SIE TUN

Wachstum finanzieren – Sie suchen frisches Kapital

Wir unterstützen Sie bei der Auswahl und Hereinnahme eines geeigneten Kapitalgebers.

Zukäufe umsetzen – Sie wollen die Unternehmensentwicklung beschleunigen

Wir identifizieren potenzielle Targets, evaluieren das Interesse an einer Kooperation und schaffen für Sie exklusive Verhandlungssituationen.

Nachfolger finden – Sie möchten in gute Hände übergeben

Wir helfen Ihnen bei der Übergabe und Zukunftssicherung Ihres Unternehmens.

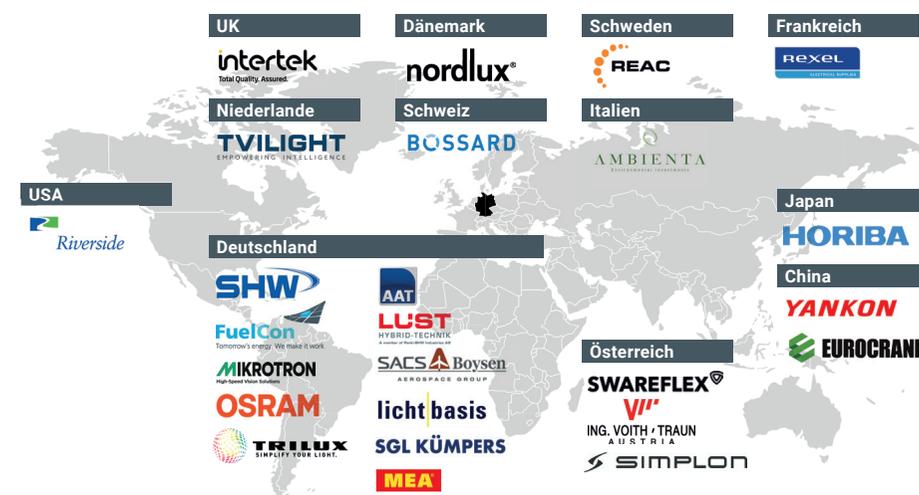
Liquiditätsgap beheben – Sie benötigen eine Zwischenfinanzierung

Wir ermöglichen Ihnen einen zügigen und professionellen M&A-Prozess, um Ihr Unternehmen zu erhalten.

AUSGEWÄHLTE TRANSAKTIONEN IM KRANMARKT

Datum	Target	Käufer	Details
Okt. 20	Konecranes Plc	Cargotec Corporation	Fusion; Krane und Hebezeuge u.a. für Häfen, Intermodalterminals, Werften und Schüttgut-Anlagen
Mai 20	Rainbow-Cargotec Industries Co. Ltd.	Jiangsu Rainbow Heavy Industries Co., Ltd.	Hafen- und Offshore-Krane; Verkauf des 49%-Anteils am Joint Venture
Jan. 20	Schmiedestück-Vertrieb Feuerstein GmbH	The Crosby Group LLC	Schäkel, Drehgelenke, Verbinder, Strehler und Haken
Dez. 19	MHE-Demag (S) Pte. Ltd.	Konecranes Plc	Erwerb einer 50%-Beteiligung von Jepsen & Jessen (South East Asia) Pte. Ltd.
Dez. 19	Zhuzhou Tianqiao Crane Co., Ltd.	CRRIC Industrial Investment Co., Ltd.	Hebezeug für Brücken- und Portalkrane; Erwerb einer 5%-Beteiligung
Sep. 19	Trowis GmbH	WOLFFKRAN International AG	Hochleistungsfaserseile für Anwendungen in der Fördertechnik
Aug. 19	Trevolution Service Srl	Konecranes Plc	Kranservices im italienischen Markt
Jul. 19	Hangzhou Guandian Dali Mechanical & Electrical Engineering Co., Ltd.	Eurocrane (China) Co., Ltd.	Prozesskrane, Brückenkrane, Portalkrane, Fördertechnik; 75% der Anteile
Jul. 19	Jay Electronique, S.A.S.	Conductix-Wampfler GmbH	Industrielle Funkfernsteuerungen
Mrz. 19	Chepstow	REID Lifting Limited	Leichte Portal- und Davit-Krane; Nachfolgelösung
Jan. 19	Crane Equipment & Service, Inc.	Abell-Howe	Brücken- und Schwenkkrane; Gründung eigener Gesellschaft, Spin-off von Columbus McKinnon
Jan. 19	KW-Kranwerke AG Mannheim	Nimbus	Greiferbrückenkrane; 100% Verkauf an Finanzinvestor
Dez. 18	Voith - Werke Ing. A. Fritz Voith GmbH & Co. KG.	Eurocrane (China) Co., Ltd.	Sonderkrananlagen
Jun. 18	Krafotec Pannier GmbH Wittenberg	Ralf Teichmann GmbH	Portalkrane, Brückenkrane, Containerkrane
Mrz. 18	Saalfelder Hebezeugbau GmbH	Thomas Scheffer Holding GmbH	Brückenkrane und Krankomponenten
Feb. 18	Erikkilä Nostotekniikka Oy	Kito Europe GmbH	Industrie- und Hallenkrane
Dez. 16	STAHL Crane-Systems GmbH	Columbus McKinnon Corporation	Hebezeug- und Krantechnikhersteller, insbesondere explosionsgeschützte Krantechnik
Dez. 16	LIFTKET Hoffmann GmbH	Afinum Management GmbH	Elektrokettenzüge; Erwerb durch Finanzinvestor
Mai 16	Terex's Material Handling and Port Solutions business	Konecranes Plc	Industrie- und Hafenkrane, Krankomponenten
Mai 15	Danish Crane Building A/S	Blue Equity Management A/S	Kran-Installateur; Finanzinvestor erwirbt 49%-Beteiligung

INTERNATIONALE REFERENZEN (AUSWAHL)



GRÜNDE, DIE FÜR AQUIN SPRECHEN

Branchenverständnis

- > 40 Jahre operative Industrieerfahrung und das Finanzwissen aus über 50 erfolgreichen Beratungsmandaten machen uns zu den M&A-Experten im europäischen Kran- und Hebezeugmarkt.
- > Durch unser tiefgreifendes Industrieverständnis sind wir in der Lage, die Kernwerte eines Unternehmens der Branche schnell zu erkennen und diese in eine belastbare Investorenlogik umzuwandeln.
- > In Gesprächen mit Investoren agieren wir auf Augenhöhe und können strategische und finanztechnische Wertargumente glaubhaft vermitteln.

Direkter Zugang zu den Entscheidern

- > Wir sind mit vielen Entscheidern der Branche persönlich bekannt. So ist es uns möglich, auf höchster Ebene Interesse zu wecken und schnelles Feedback einzuholen.
- > Die enge Vernetzung von Aquin mit spezialisierten Finanzinvestoren garantiert auch von dieser potenziellen Käufergruppe eine schnelle und verlässliche Rückmeldung.

M&A-Transaktionen sind unser Fokus

Die Aquin & Cie. AG ist Ihr Experte für M&A-spezifische Fragestellungen. Auch abseits der Kranindustrie haben wir zahlreiche Unternehmenskäufe und -verkäufe erfolgreich beraten, in unterschiedlichsten Branchen wie u.a. der Automotive-, Halbleiter-, Sensorik-, Licht oder Sportartikelindustrie.

AUSGEWÄHLTE BÖRSENBEWERTUNGEN

Unternehmen	Multiplikatoren		Kennzahlen			EBITDA	
	Umsatz x	EBITDA x	Umsatz in € m	Wachstum y-o-y in %	CAGR 3 Jahre	in € m	in % des Umsatzes
Stand: 1. Oktober 2020							
Cargotec Corporation	0,86 x	8,5 x	3.683	11,5 %	1,6 %	333,1	9,0 %
Columbus McKinnon Corporation	1,20 x	7,6 x	736	-7,7 %	8,3 %	108,0	14,7 %
Eurocrane (China) Co., Ltd.	2,73 x	19,3 x	142	44,8 %	26,9 %	20,0	14,1 %
KITO Corporation	0,59 x	4,1 x	497	-4,1 %	4,7 %	72,0	14,5 %
Konecranes Plc	0,95 x	12,5 x	3.327	5,4 %	16,2 %	206,1	6,2 %
Sany Heavy Industry Co., Ltd	2,50 x	13,1 x	9.684	35,5 %	48,1 %	1.855,3	19,2 %
Terex Corporation	0,50 x	5,0 x	3.879	-3,6 %	-0,7 %	342,8	8,8 %
The Manitowoc Company, Inc.	0,30 x	3,5 x	1.634	-0,7 %	4,4 %	127,7	7,8 %
Oberes Quartil	1,53 x	12,7 x	3.732	17,5 %	18,9 %	335,5	14,5 %
Median	0,91 x	8,0 x	2.481	2,4 %	6,5 %	166,9	11,6 %
Unteres Quartil	0,57 x	4,8 x	676	-3,8 %	3,7 %	99,0	8,6 %

AQUIN – AKTUELLE REFERENZ

Aquin berät

Bei dem Verkauf an



Deal Eckpunkte

- > Unser Kran-Team hat erfolgreich den Verkauf des österreichischen Spezialkranherstellers Ing. Voith an die chinesische Eurocrane-Gruppe begleitet.
- > Aquin agierte als exklusiver M&A-Berater im Rahmen der Transaktion, die am 10. Dezember 2018 vollzogen wurde.

Investitionslogik

- > Der Einstieg von Eurocrane stellt für die bisherigen Gesellschafter von Voith eine gelungene Nachfolgelösung dar.
- > Für Eurocrane, einem der bedeutendsten Hersteller von qualitativ hochwertigen Kranen und Hebezeugen in China und Arbeitgeber für mehr als 800 Mitarbeiter, ist die Akquisition ein bedeutender Meilenstein in der weiteren Internationalisierung der Geschäftsaktivitäten.

Detaillierte Fallstudie auf Anfrage erhältlich